

CONSULTORIA DE AI ESTRATÉGICA

AI Enterprise Assessment

Toda empresa está investindo em AI. Menos de 1 em 9 está gerando retorno real. O assessment que coloca você no lado certo, em 8 semanas.

8 semanas

PRAZO

40+ critérios

DIMENSÕES

9 entregas

ENTREGÁVEIS

7 fases

FASES

// A REALIDADE

Seu board vai perguntar sobre o ROI de AI.
Você tem a resposta?

88%

das empresas

já usam AI em pelo menos uma função de negócio. A corrida pela vantagem competitiva já começou, com ou sem você.

MCKINSEY, 2025

72%

dos CIOs

investiram em AI no ano passado sem conseguir demonstrar impacto mensurável no P&L.

DELOITTE, 2025

1 em 9

empresas

de fato opera AI em produção. As outras oito? Presas no ciclo de pilotos que nunca vira resultado.

GARTNER, 2026

Não é falta de iniciativa. É falta de clareza sobre onde apostar, antes de desperdiçar mais tempo e capital.

// O QUE TRAVA AS EMPRESAS

Algum desses padrões
soa familiar?

ARMADILHA 01

O Ciclo Eterno de Pilotos

O projeto começa, entra em piloto, o piloto vai bem e fica em piloto. Sempre mais uma validação, mais um comitê. O dinheiro foi embora. A transformação empurrada para o próximo trimestre.

67% dos projetos de AI nunca chegam à produção

ARMADILHA 02

Paralisia Estratégica

Tem dez ideias na mesa. Todo mundo concorda que AI é urgente. Ninguém decide qual caso de uso priorizar, e o ano passa sem impacto real no P&L.

74% das empresas não têm roadmap de AI para os próximos 12 meses

ARMADILHA 03

O Risco Crescendo em Silêncio

A empresa move rápido. Governance fica para depois. Quando o incidente acontece, o custo vai além do financeiro: reputação, compliance e confiança do mercado.

Custo médio de incidente de AI sem governance: \$4,2M

// A DIFERENÇA



A diferença entre liderar com AI e ficar para trás não é orçamento. É saber exatamente **para onde ir antes de agir.**

Líderes não têm mais orçamento. Têm mais clareza sobre para onde cada real deve ir.

EMPRESAS QUE FICAM PARA TRÁS

- ✗ Orçamento de AI aprovado sem critérios claros de priorização
- ✗ Pilotos acumulados que não escalam para o negócio
- ✗ Governance descoberto só depois do incidente

EMPRESAS QUE LIDERAM COM AI

- ✓ Portfolio com **scoring estruturado por impacto de negócio**
- ✓ **Roadmap aprovado pelo board** com orçamento e KPIs definidos
- ✓ Governance construído antes de escalar, não como reação
- ✓ **Diagnóstico honesto de maturidade**, mapa claro de para onde ir

// A SOLUÇÃO

Em 8 semanas, você sai com resposta para cada pergunta difícil que o board vai fazer sobre AI.

Não é consultoria aberta. É um blueprint: estratégia, dados, tecnologia e business case.

// 01

Onde Você Está Hoje

Diagnóstico de maturidade em 5 dimensões: estratégia, dados, governance, talento e tecnologia. 40+ critérios avaliados contra benchmarks.

// 02

Onde Faz Sentido Apostar

Portfolio Map com scoring proprietário em 4 eixos. Quick Wins e Strategic Bets priorizados por impacto real.

// 03

Como Chegar Lá

Roadmap 90/180/365 dias com business case, ROI modelado por cenários e Board Pack pronto para aprovação.



// METODOLOGIA PROPRIETÁRIA

7 fases. 8 semanas. Zero surpresas.

| FASE | ENTREGÁVEL PRINCIPAL | O QUE ACONTECE | SEMANA |
|------|---|--|----------|
| 01 | Alinhamento Executivo | Entrevistas com C-level · Mapeamento de stakeholders · Definição de critérios de sucesso · Treinamento executivo | SEM. 1 |
| 02 | Discovery com AI EventStorming | Sessões com times operacionais · Mapeamento de fluxos · Ranking de oportunidades por impacto | SEM. 1-3 |
| 03 | Portfolio Map & AI Scoring | Modelo proprietário em 4 eixos · Quick Wins vs. Strategic Bets · Workshop de calibração | SEM. 2-3 |
| 04 | Technical Deep Dives | Mapeamento de ferramentas e licenças · Matriz Buy/Build/Partner · Pipeline de produtos internos | SEM. 3-5 |
| 05 | Governance, Segurança & Operating Model | AI Governance Framework · Privacidade & Compliance · AI Center of Excellence | SEM. 4-6 |
| 06 | Arquiteturas de Referência | Blueprint técnico por caso de uso · Guardrails de segurança · Scorecard de fornecedores | SEM. 5-7 |
| 07 | Business Case, Roadmap & Board Pack | ROI modelado por cenários · Roadmap 90/180/365 dias · Apresentação executiva pronta | SEM. 7-8 |

04

O que você ainda paga por licença que já pode **construir com AI?**

“Empresas que constroem o que usam ganham margem e independência. As que só compram, financiam o roadmap dos outros.”

// 01

Mapeamento de Ferramentas e Licenças

Inventário de ferramentas, licenças e processos críticos. Onde AI pode substituir soluções de prateleira, com estimativa de custo de propriedade por ferramenta.

// 02

Matriz Buy / Build / Partner

Decisão em 3 eixos: custo total, velocidade e controle estratégico. Recomendação clara e auditável para cada caso de uso, sem viés de fornecedor.

// 03

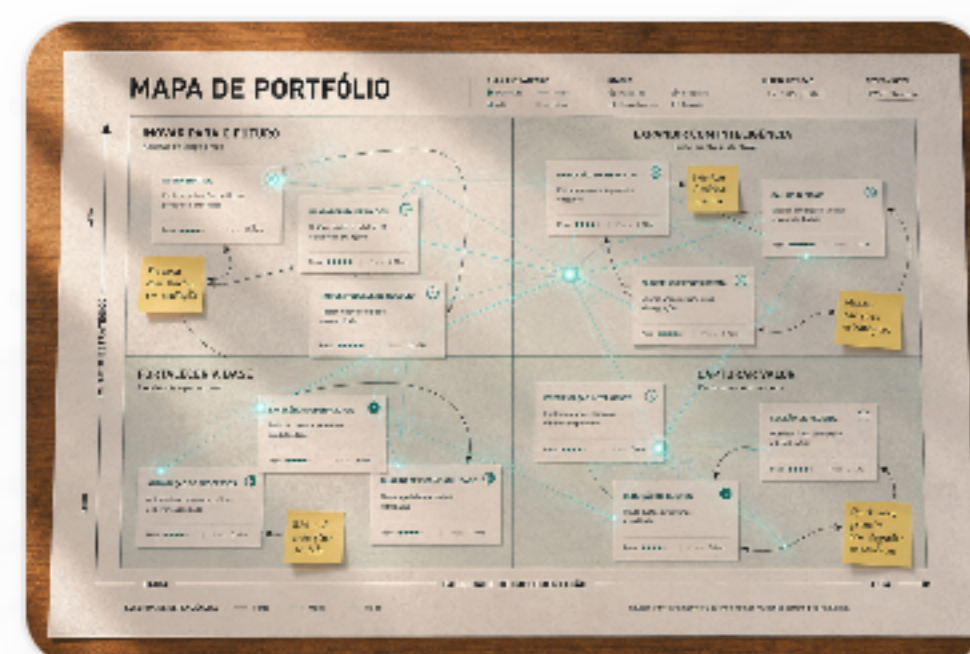
Pipeline de Produtos Internos

Portfólio de iniciativas de construção interna priorizadas. Menos licenças, mais domínio, e base para o Lean Business Plan por área.

// FASES 03 E 04 · DO DIAGNÓSTICO À DECISÃO

Três ferramentas que transformam o mapeamento em prioridades aprovadas pelo board.

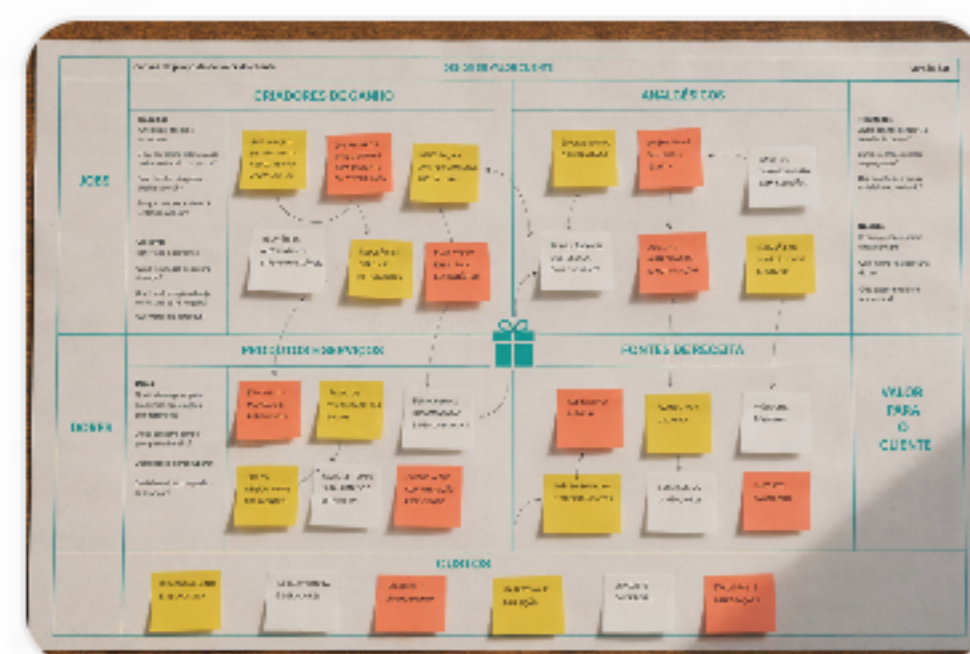
FASE 03



// 01
Portfolio Map

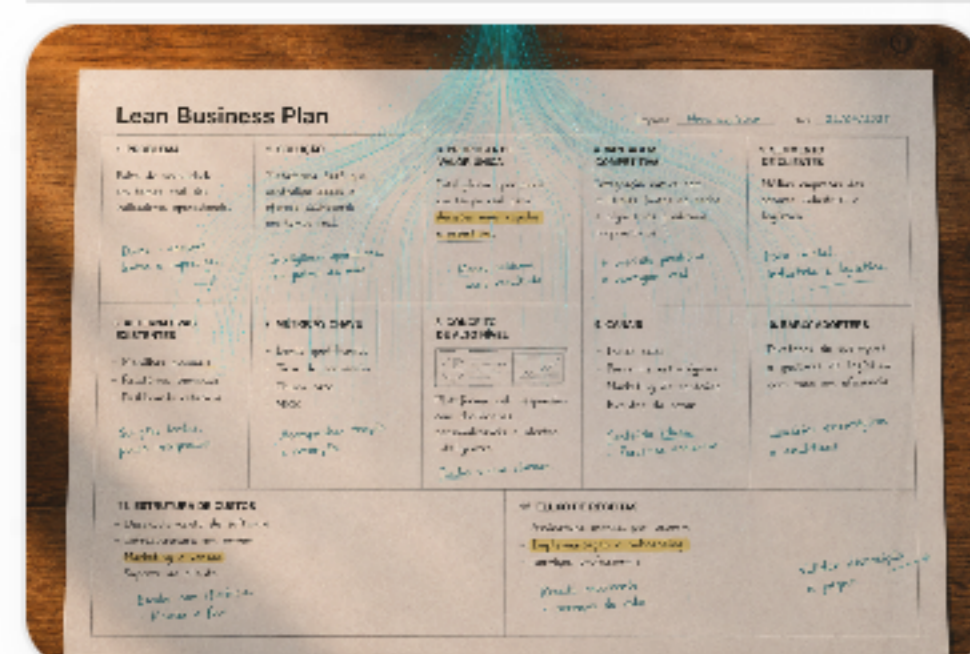
Iniciativas ranqueadas por valor, complexidade e prazo. Separa Quick Wins de apostas estratégicas com scoring proprietário em 4 eixos.

FASE 04



// 02
Canvas de Priorização (VPC)

Para cada iniciativa: o que resolve, o que cria e por que construir é melhor do que continuar comprando. Linguagem de negócio, não de TI.



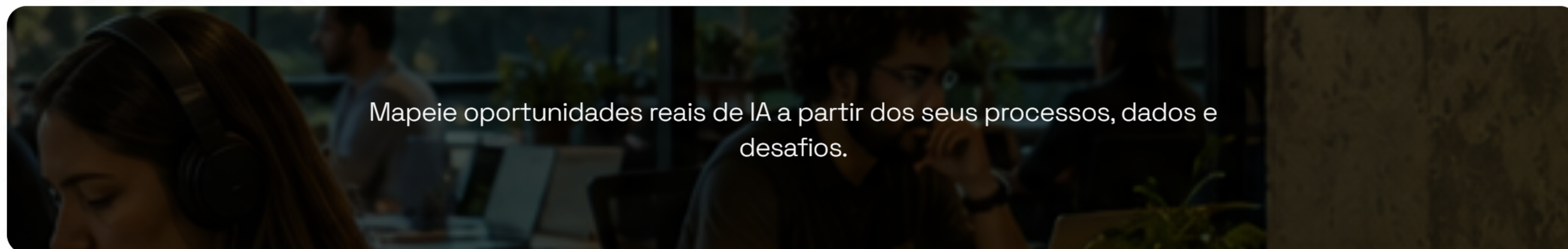
// 03
Lean Business Plan por Área

Meta, métricas, time e timeline por área priorizada. Pronto para aprovação interna sem consultoria adicional.

Qualquer consultoria entrega relatório. O que define a decisão são ferramentas de avaliação próprias: scoring calibrado ao negócio, benchmarks internos e recomendação auditável sem viés de fornecedor.

AI Office

Transforma conhecimento interno em vantagem competitiva, revelando onde a IA pode reduzir custos, acelerar entregas e criar soluções feitas sob medida para o seu negócio.



BUY

Você paga pra sempre

Licença recorrente, roadmap do fornecedor, customização limitada. A solução nunca é sua de verdade.

BUILD

Você constrói e retém

Solução aderente ao seu negócio, time interno que aprende junto, conhecimento que não vai embora com o contrato.

COMO FUNCIONA

Pods dedicados por iniciativa priorizada

PONTO DE PARTIDA

Backlog aprovado nas fases 03-04

RESULTADO

Capacidade de IA instalada internamente



// ENTREGÁVEIS CONCRETOS

Não é relatório para gaveta. 9 entregas que você usa no dia seguinte.

01

Portfolio Map

Casos de uso priorizados com scoring em 4 eixos: impacto, viabilidade, urgência e risco

02

Relatório de Assessment

Diagnóstico de maturidade com gaps por dimensão e recomendações acionáveis

03

3 Arquiteturas de Referência

Blueprint técnico por caso de uso selecionado, pronto para o time de engenharia começar

04

Business Case

ROI, TCO e modelagem financeira por cenários: o que o CFO e o board precisam ver

05

Roadmap 90/180/365 Dias

Horizonte de execução com milestones, KPIs e responsáveis definidos por fase

06

Plano de Transformação

Adoção, gestão de mudança e upskilling, porque tecnologia sem pessoas não escala

07

Executive Board Pack

Apresentação pronta para aprovar orçamento e alinhar a liderança em torno da estratégia

08

Technical Handoff Kit

Pacote completo para o time técnico iniciar a execução imediatamente após o encerramento

09

Lean Business Plan por Área

Meta, métricas, time, custo e timeline por área priorizada. Pronto para aprovação interna sem consultoria adicional

// O CUSTO DA INAÇÃO

Cada semana sem clareza é uma semana de vantagem **entregue aos seus concorrentes.**

\$1,4M

perdidos em média por projeto de AI executado sem metodologia adequada

\$4,2M

custo médio por incidente de AI sem framework de governance estruturado

14 meses

desperdiçados em média antes de mudar de curso. Tempo que os concorrentes usam para avançar

// O QUE VOCÊ GANHA

O que muda em 8 semanas.

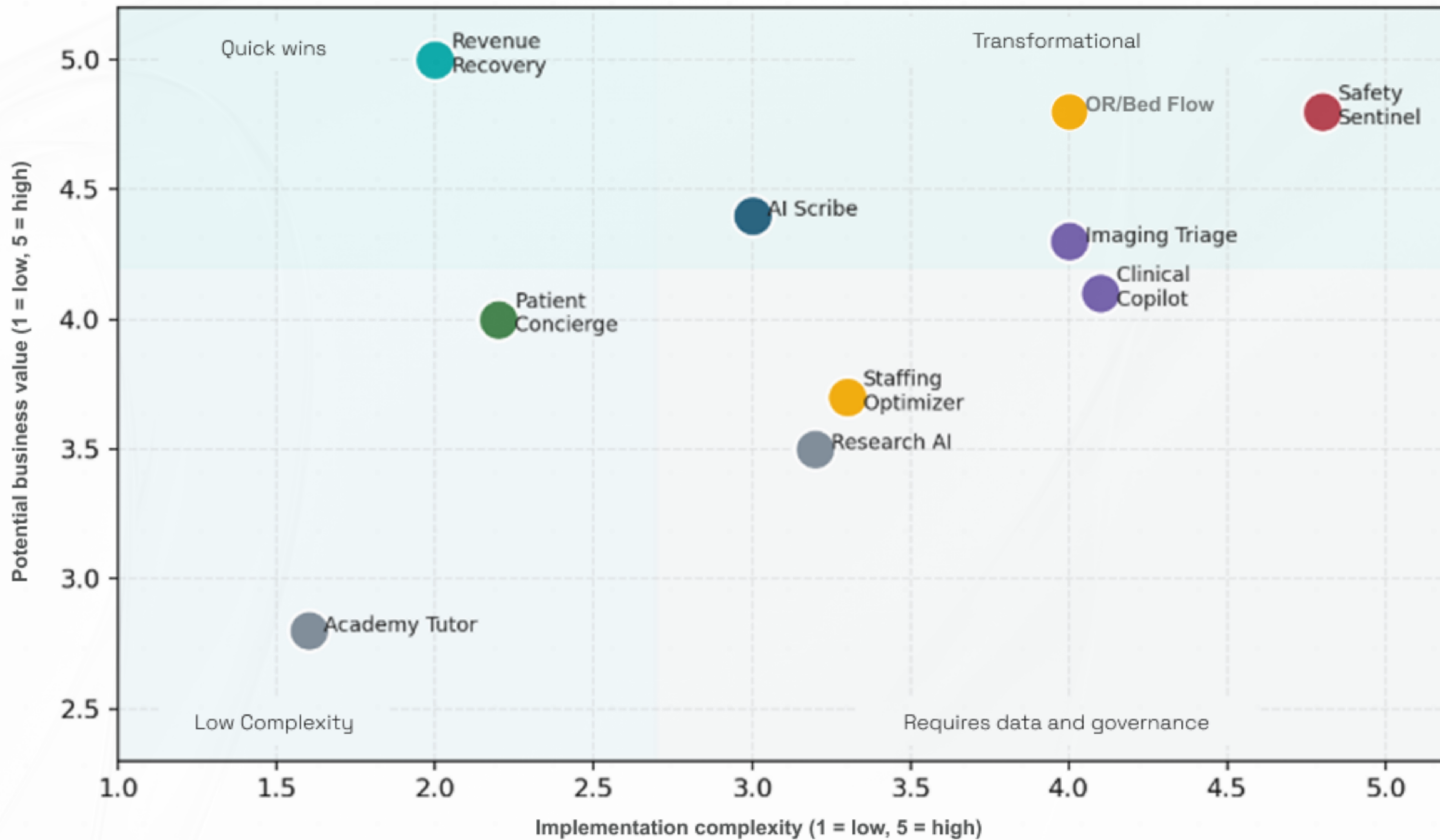
- ✓ **Clareza sobre onde investir, e onde não investir.** Portfolio priorizado por impacto real.
- ✓ **Um roadmap que o board aprova.** Com confiança, orçamento alocado e KPIs definidos desde o dia um.
- ✓ Base sólida para levantar orçamento com **modelagem financeira** que o CFO entende.
- ✓ **Governance desde o dia um,** risco controlado e compliance garantido antes de escalar.

"A pergunta certa não é quanto custa o assessment. É quanto custa ir sem ele."

Matriz de priorização por valor de negócio

A priorização separa as iniciativas por valor de negócio, complexidade e prazo de implementação. A recomendação é abrir a reunião com o mapa e convergir em 2-3 pilotos com maior fit institucional.

AI initiatives portfolio by business value



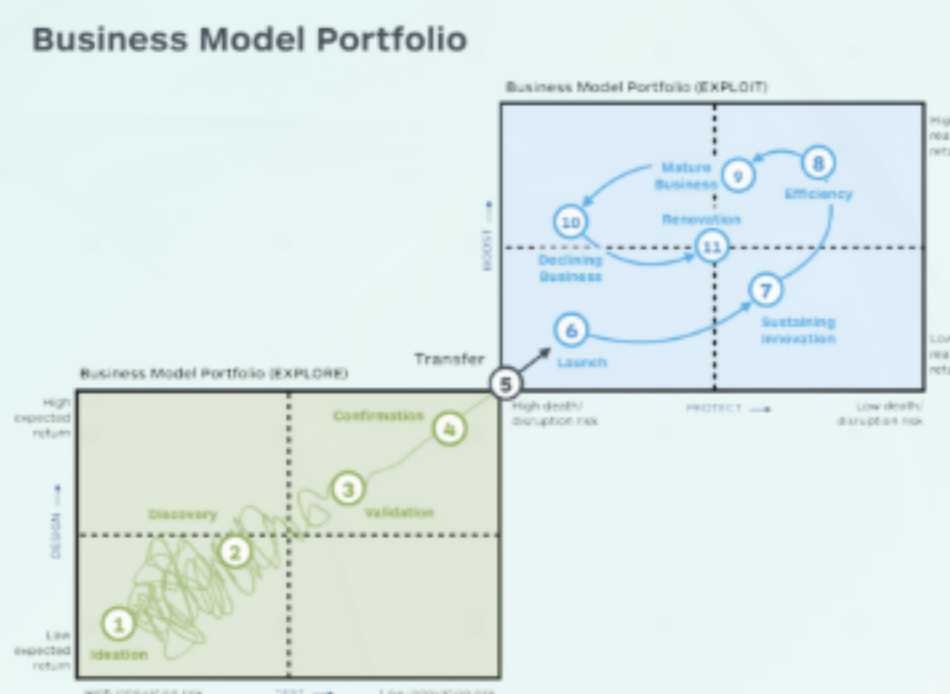
Iniciativas por valor de negócio, complexidade e prazo

| Valor de Negócio | Iniciativa | Descrição | Valor | MVP Timeline | Complexidade |
|--------------------------|-------------------------------------|---|------------|--------------|--------------|
| Receita & Fluxo de Caixa | AI Revenue Recovery | Auditoria pré-faturamento, predição de glosas, validação TUSS/CID/materiais, agente de contestação. | Muito Alto | 6–10 sem. | Médio |
| Produtividade Clínica | AI Scribe + Summary | Documentação de consulta, resumo de prontuário, carta de alta, follow-up e handoff. | Alto | 8–12 sem. | Médio |
| Experiência do Paciente | Patient Journey AI | WhatsApp/portal para agendamento, preparo de exames, triagem administrativa e pós-atendimento. | Alto | 6–10 sem. | Baixo-Médio |

| Valor de Negócio | Iniciativa | Descrição | Valor | MVP Timeline | Complexidade |
|---------------------|---------------------------------------|--|------------|--------------|--------------|
| Operações | Ops Control Tower | Previsão de demanda, leitos, alta, escalas, centro cirúrgico e gargalos. | Muito Alto | 12–20 sem. | Alto |
| Qualidade Clínica | Safety Sentinel | Alerta precoce, sepse/deterioração, reinternação, aderência a protocolos. | Muito Alto | 16–28 sem. | Alto |
| Especialidades | Clinical Copilot | RAG de guidelines, protocolos e literatura; suporte a perguntas clínicas baseadas em evidências. | Alto | 12–20 sem. | Alto |
| Diagnóstico | Imaging AI Triage | Priorização de laudos, detecção assistida, integração PACS/RIS. | Alto | 16–28 sem. | Alto |
| Pesquisa & Educação | Research AI Workbench | Descoberta de coorte, elegibilidade de estudo, redação regulatória assistida, tutor de AI. | Médio-Alto | 10–18 sem. | Médio-Alto |

// METODOLOGIA SCIENSA

Três processos que transformam diagnóstico em resultado



PRIORIZAÇÃO

Portfolio Map por Valor de Negócio

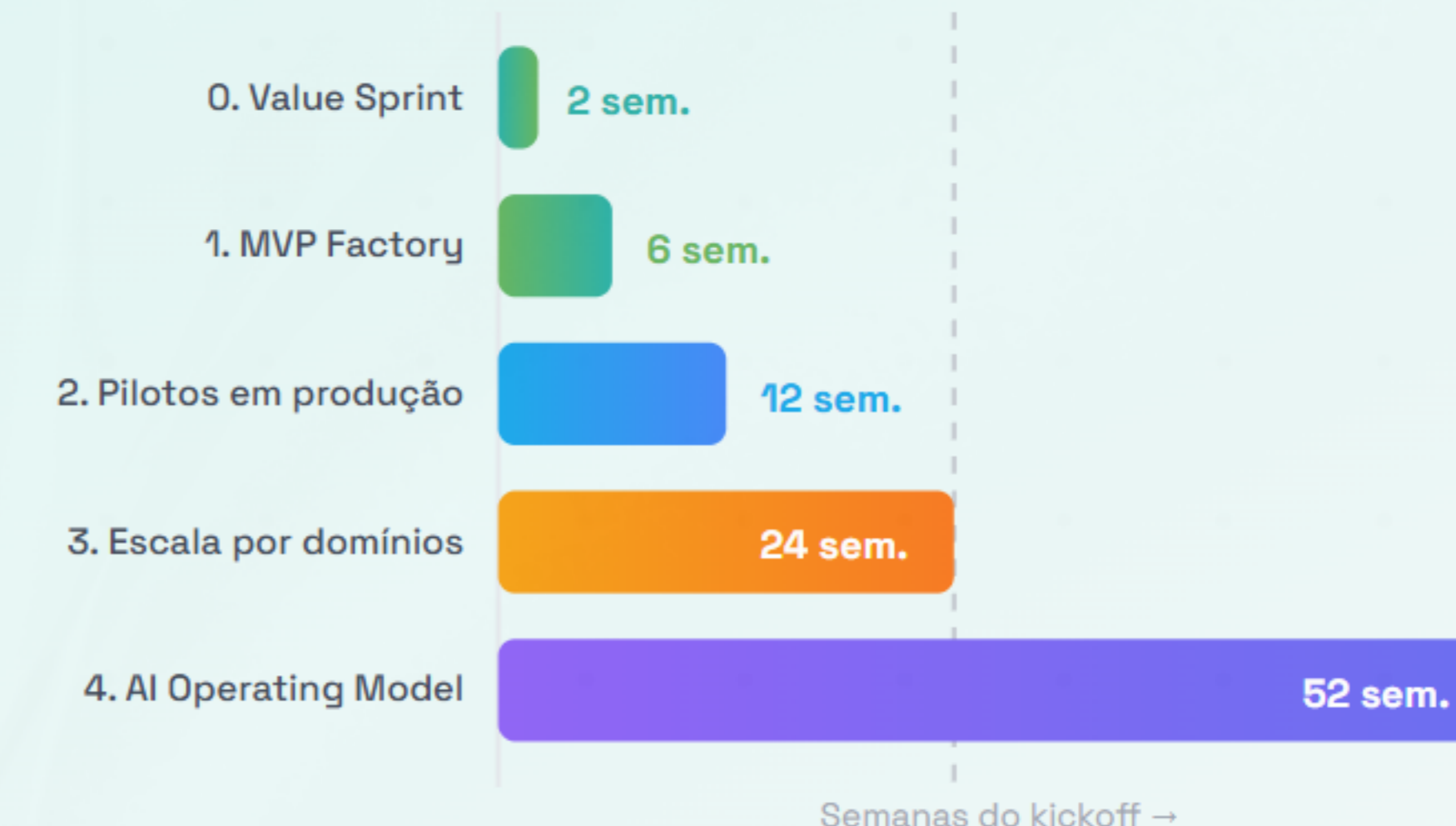
Ranking de iniciativas de AI por valor de negócio, complexidade e prazo, com scoring proprietário em 4 eixos que o board pode aprovar.



BUSINESS CASE

Iniciativas Prioritárias & ROI

Modelagem de ROI esperado em 3 eixos de valor: eficiência, receita e qualidade, com árvore de valor e cálculo por cenários para aprovação do board.



EXECUÇÃO

Roadmap & Scienza Operating Model

Estrutura de execução em 5 fases com gates de decisão, do Value Sprint de 2 semanas a um AI Operating Model consolidado em 12 meses.



// POR QUE A SCIENSA



Mais de 16 anos entregando software de alta complexidade, com **resultados reais em produção em grandes empresas.**

- ✓ **Prazo fixo. Escopo fechado. Resultado garantido.** Você sabe no kickoff exatamente o que receberá em 8 semanas. Sem surpresas de escopo.
- ✓ **Metodologia proprietária e auditável.** 40+ dimensões, scoring em 4 eixos. Entregáveis verificáveis, não opiniões que mudam a cada reunião.
- ✓ **Entregáveis prontos para uso imediato.** Board Pack, Roadmap e Handoff Kit utilizáveis no dia seguinte ao encerramento.
- ✓ **100% independente de tecnologia e fornecedor.** A recomendação é sempre a certa para o seu negócio, nunca orientada pela margem da Sciensa.

A janela de vantagem competitiva com AI está aberta agora.

A Scienza existe para que líderes tomem as decisões certas sobre AI, com estratégia, método e dados, não com esperança.

8 semanas · fixo

PRAZO

40+ dimensões

METODOLOGIA

9 entregas concretas

ENTREGÁVEIS